

Ashiya Style Project Face to Face プロフィールシート

| | |
|---------------------|--|
| 所属会場 | ヒルノ沖縄 |
| 名前 | 牧野 誠 |
| 会社名 | 伴走舎 |
| 職種（専門分野） | DXアドバイザー（業務改革） |
| 会社HP URL | https://banso-sha.jp |
| Facebook URL | https://www.facebook.com/makoto.makino.3 |
| 私のキャッチフレーズ | DXに強い中小企業診断士 |
| 出身・家族・ペットなど | 愛知県出身→静岡→埼玉→沖縄→埼玉→沖縄 |
| 趣味・特技など | スキー、バイク（沖縄に住んでからはやっていません） |
| 人生で最も大切にしていることは | 誠実 |
| 今までの人生で達成した最高の実績は？ | やっぱり、難関といわれる中小企業診断士に合格したことかな？ |
| 私の達成したいゴール（人生の目標） | 日本人を幸せにする （日本全体の雇用の7割を担うのが中小企業。ということは、すべての中小企業の従業員が幸せになれば、日本人が幸せになったも同然） |
| 仕事の実績は？ | システムエンジニア → コンサルティング会社 → 一般中小企業 → 中小企業診断士 |
| 仕事において達成したいことは？ | お客さんが目指すゴールを目指して自分も一緒に伴走し、達成すること |
| 私がおもっている強み特別なスキルや資格 | ITのプロとして27年以上のキャリアがあります。 |
| 私がお力になれること | DXに取り組まなきゃならないとは思っているけど、 ・どこから始めたらいいのかわからない ・社内に詳しい人材がない とお困りの社長さんのお役に立てます。 |
| 私が繋がりたい方を具体的に言うと | （事業規模）従業員20人未満の会社の社長・個人事業主 （業種・業界）製造業、サービス業（飲食、美容を除く） DXにお困りの社長さんや、そうした社長さんをお客に持つ土業、金融業などBtoBビジネスの方。 |
| 私がお繋ぎできる業種・強い仲間 | 経営の諸問題を解決する様々な専門家 社会保険料を削減できるイケてる保険代理店 |

▼お相手から聞きとりご記入ください。

| | |
|-------------------------|--|
| 私はあなたにどんなお手伝いができますか？ | |
| あなたを紹介するために知っておく情報や言葉は？ | |
| お困りごとは何ですか？ | |
| メモ （気付いたことをお書きください） | |